

Salgskonsulent til ungt team

Vi søger en energisk sælger til ungt team, der kan videreformidle de services som Grundtvig.as kan tilbyde, indenfor den komplette supply chain. Vi håndterer alt fra lagerstyring, design & udvikling, pakning & emballering af produkter, til den endelige distribution. Du skal med andre ord sætte dig ind i kundernes forskellige behov.

Vi kalder det orienterende salg.

Dine primære arbejdsopgaver består i:

- Orienterende salg og opfølgning
- Planlægning og gennemførelse af salgsaktiviteter
- Forberedelse af kampagner / salgsmateriale
- Udarbejdelse af kampagnemateriale
- Kundebesøg sammen med Seniorsælger

Vi kan tilbyde:

- Et alsidigt sælger job, i et ungt team.
- Berøring indenfor mange forskellige brancher
- Mulighed for at varetage dine egne kunder

Dine kompetencer:

- Min. gymnasial uddannelse eller anden videregående uddannelse.
- Erfaren bruger af MS Word & Excel
- Udadvendt, serviceminded, kundeorienteret med godt humør
- God til at skabe positive relationer til dine omgivelser
- Imødekomme og ud af vendt.

Ansøgning sendes til:

salg@grundtvig.as

Tiltrædelse snarest muligt

Med mere end 35 års erfaring har vi opbygget en professionel virksomhed, der varetager enkeltopgaver og forestår totale pakke- og distributionsløsninger indenfor disse kerneområder, der varetages fra vores fabrik på 8.500 m² beliggende på Nordfalster. Fra virksomhedens hovedkontor i Charlottenlund varetages salg, marketing, projektstyring og administration.

For yderligere information besøg vores hjemmeside www.grundtvig.as